



Caution Notice

Attention to all Customers and the General Public

Dear Client,

It has come to our notice that some unknown individuals have been fraudulently using our Company name Angel One Ltd. to carry out scams and illicit activities through the social media application [Angel One], "AOSG-IA", "Ai-Net-GEL Pro" applications on play store/iOS & "https://angelcommodity.in/", "https://www.angeloneyes.com/" are collecting funds, offering returns on investment. We would like to emphasize that these individuals do not represent Angel One Limited or any of its affiliates/channel partners in any capacity. Furthermore, certain [Whatsapp](#) / [Telegram groups](#) are wrongfully and deceptively using the brand name and logo of Angel One Limited to deceive the general public into believing it is associated with Angel One Limited.

It has also been observed that these fraudsters have been reaching out to individuals, claiming to be representatives of our company Angel One Ltd, and offering false services, products, or investment opportunities. They may even provide fraudulent websites, documents, contact details, or mobile apps (resembling the same as Angel One Ltd.) on Android / iOS to trick their victims into believing their authenticity or association with Angel One Limited.

We would like to inform everyone that Angel One Limited has no involvement whatsoever in any such activities and we strongly condemn any fraudulent actions carried out in our Company name. We are a reputable Company committed to upholding the highest standards of integrity and professionalism in all our operations.

These fraudsters may contact unsuspecting individuals through various means, including phone calls, emails, or social media platforms, pretending to be representatives of Angel One Limited. They may present false documentation, false investment plans, or provide misleading information in an attempt to deceive their victims.

This is to inform you that we have initiated necessary legal action including intimation to the law enforcement authorities.

To protect yourself from falling victim to their scams, we advise the following precautions:

- Be cautious of fake accounts that impersonate genuine trading/investments or influencers.
- Double-check the website URLs, reviews, privacy policy, terms & conditions and social media handles and review from the open source.
- Verify & think twice before investing money in such platforms which are mostly coming through such online social media profiles/channels/influencers.
- Avoid sharing sensitive personal or financial information through social media.
- Avoid clicking on suspicious links or downloading unauthorized applications from facebook, instagram, whatsapp, telegram & other social media platforms.
- Verify the legitimacy of any requests: If you receive any unexpected or suspicious communication claiming to be from Angel One Ltd., verify its authenticity by reaching out to our official channels using the contact information available on our official website.
- Beware of suspicious offers: Be wary of any offers or schemes that seem too good to be true. Always conduct thorough research and due diligence before engaging in any financial transactions or investments. Be cautious while transferring funds to a third-party account.
- Change your passwords regularly and use strong passwords that are difficult to predict. Do not share OTP / PIN / Password with anyone.
- Report any fraudulent activity through our official channels. Connect with our support team 18001020 or write to support@angelone.in
- Report online cybercrime related incidents on <https://www.cybercrime.gov.in> and National Helpline Number 1930 or nearest police station.

Please remember that Angel One Ltd. takes your security and trust seriously and we remain dedicated & committed to providing our customers with reliable and legitimate services.

Thank you for your cooperation and assistance in preventing any further suspicious activities.

Regards,
Team Angel One

*Disclaimer - Investments in securities market are subject to market risk, read all the related documents carefully before investing.

Click Here to [unsubscribe](#)

Brokerages upbeat on TCS after Q3 miss

They highlight optimistic outlook and attractive valuation

TANMAY TIWARY
New Delhi, 10 January

Most global as well as domestic brokerages are upbeat on India's largest IT services provider, Tata Consultancy Services (TCS), despite its performance during the December quarter of FY25, when it missed Street estimates.

On the bourses, the TCS share price rallied as much as 6.44 per cent to hit an intraday high of ₹4,296.80 apiece, before settling 5.67 per cent higher at ₹4,265.55. In comparison, the Sensex closed 0.31 per cent lower at 77,378.91 levels.

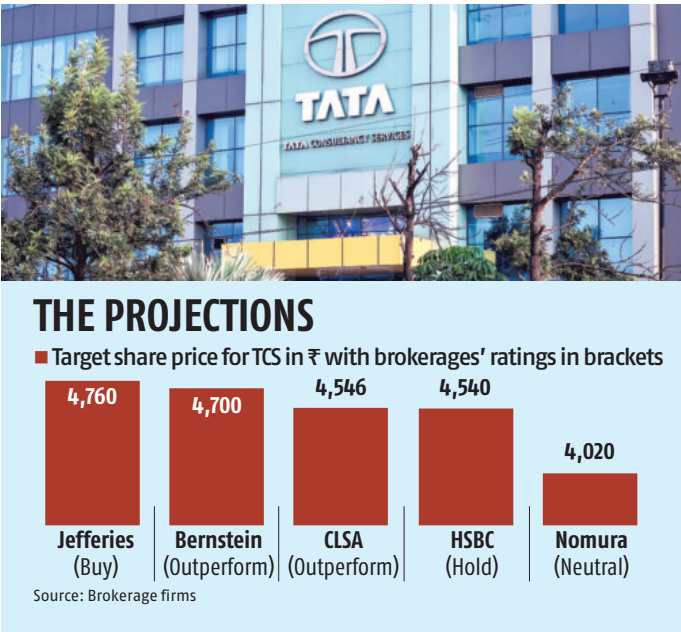
TCS reported revenue of ₹63,973 crore for the quarter, reflecting a 5.6 per cent year-on-year (Y-o-Y) growth, or 4.5 per cent Y-o-Y growth in constant currency (CC) terms. Net profit stood at ₹12,380 crore, reflecting a 5.5 per cent increase.

However, the company missed Bloomberg estimates, which had forecast revenue at ₹64,748 crore and net profit at ₹12,534 crore.

Operating profit margin for the quarter was 24.5 per cent, a decline of 50 basis points (bps) Y-o-Y but an improvement of 40 bps sequentially. Growth was primarily driven by the consumer business group (up 1.1 per cent), energy, resources, and utilities (up 3.4 per cent), and regional markets (up 40.9 per cent).

Among geographies, growth markets performed robustly, with India leading at 70.2 per cent, followed by the Middle East & Africa (up 15.0 per cent), Latin America (up 7 per cent), and Asia Pacific (up 5.8 per cent). Total contract value (TCV) for the quarter stood strong at \$10.2 billion, against \$8.6 billion in Q2. The last 12 months IT services attrition rate was at 13 per cent.

K Krithivasan, chief executive officer (CEO) and managing director (MD), said, "We are pleased with the excellent TCV performance in Q3. It was well-rounded across industries, geographies and service lines, lending good visibility to long-term growth." TCS announced



a dividend of ₹76 per share, which includes a special dividend of ₹66. The record date for the dividend is January 17, 2025, with payment scheduled for February 3, 2025.

"In a quarter that saw significant cross-currency volatility, TCS's strong execution, cost management and debt currency risk management helped deliver healthy margin improvement and free cash flows. Disciplined investments in talent and infrastructure should lend good support to long-term business growth," said Samir Seksaria, chief financial officer (CFO).

Brokerages had mixed views on TCS, following its Q3FY25 performance, with several brokerages highlighting the company's growth potential despite near-term challenges. Hong Kong-based CLSA upgraded TCS to 'outperform,' raising its target price to ₹4,546, citing strong growth prospects and improved demand, despite a challenging third quarter.

Jefferies reiterated a 'buy' rating with a target of ₹4,760, highlighting management's optimistic outlook, margin improvement potential,

and attractive valuation. Similarly, Bernstein maintained a 'outperform' rating, with a target price of ₹4,700.

In contrast, Tokyo-based Nomura maintained a 'neutral' stance, slightly lowering its target to ₹4,020 (₹4,050 earlier), pointing to mixed Q3 results and uncertain growth visibility for FY26.

According to reports, London-headquartered HSBC kept a 'hold' rating with a target of ₹4,540, acknowledging optimism for CY25 while cautioning about downside risks in FY26, especially from European market pressures and the BSNL deal. Domestic brokerages, too, highlighted strong deal flows and valuation. Emkay sees a weaker-than-expected Q3 operating performance, with revenue declining 1.7 per cent quarter-on-quarter (Q-o-Q), though deal wins improved to \$10.2 billion.

The firm acknowledged early signs of revival in discretionary spending and retained an 'add' rating with a target price of ₹4,500, citing attractive valuations post recent underperformance.

Classified as International



SECTOR-THEMATIC NFOs

Beware lack of track record, cyclicality, concentration risk

SANJAY KUMAR SINGH & KARTHIK JEROME

To capitalise on the bull market, mutual fund houses launched 202 new fund offers (NFOs) in 2024, a record high, according to data from Morningstar. This was the first time NFOs crossed the 200-mark in a calendar year. Investors, however, should carefully scrutinise these offerings rather than succumb to hard-selling tactics.

Prime investor in. Most equity NFOs belonged to the sector-thematic or the passive fund category. "The Securities and Exchange Board of India's (Sebi)'s rules restrict fund houses from having more than one fund per diversified equity category. The established fund houses

already have funds in these categories. It is only in the sector-thematic and the passive space that they can launch multiple products as long as the sector-theme or the index is unique," says Bala.

She adds that the passive segment offers unlimited scope for launching new funds, as index providers can always create new indices. With growing awareness, demand for passive funds has also risen, prompting fund houses to launch more products.

Risks of sector-thematic NFOs
All NFOs lack a performance track record, and investors often have no clarity on the style of fund management. "Investors also run the risk that the investment thesis may not play out as projected by the fund house," says Abhishek Kumar, a Sebi-registered investment advisor and founder, SahajMoney.com. Sector-thematic NFOs come

with additional risks. "Many of the thematic funds that have been launched recently have been very narrow, limited to just one or two sectors," says Belapurkar. Such funds carry high concentration risk, with a small number of stocks accounting for the bulk of the portfolio. Investors often chase sectors and themes that have done well recently. "That may be precisely the wrong time to enter these funds because the cycle could be set to turn for them," says Belapurkar.

Their cyclical nature demands precise timing of entry and exit, says Bala, and that in turn requires careful monitoring. Many retail investors may not have the expertise to do so.

What should investors do?
Avoid most NFOs if established funds with proven track records from the same category are available. "Most sector-thematic NFOs should also be avoided because of the timing risk in them," says Belapurkar. He advises investing in a sector-thematic NFO only when the investor is keen to invest in a specific theme or sector for which no fund already exists.

According to Bala, investors must have deep knowledge of the sector or theme they wish to invest in and confidence in its ability to perform in the current market. Finally, Bala warns against adding too many funds to the portfolio by investing in a large number of new launches. Kumar also cautions against investing in NFOs for quick gains solely due to the marketing blitz that accompanies these launches.

PASSIVE FUND NFOs: RISKS AND STRATEGIES

RISKS

- No performance track record available; tracking error and difference are also not available
- Fund's risk profile may not match investor's appetite; alpha and momentum funds, for instance, should be avoided by conservative investors
- Factor-based funds may not outperform their parent market-cap based indices
- High historical returns of index may not continue post-launch due to factors like liquidity issues in stocks that have to be picked and inflows-outflows from fund

WHAT SHOULD YOU DO?

- Invest in a factor-based passive fund only after it demonstrates sound performance over a full market cycle
- Restrict investment to a small portion of your satellite portfolio

Short on funds? Book flights with 10-40% upfront & pay the rest later

Short of funds for an international trip? You can book your flight with just 10 to 40 per cent upfront payment. Several travel aggregators like MakeMyTrip have introduced a part-payment option for international flights, allowing passengers to secure tickets by paying only a fraction of the fare at the time of booking.

Major providers in India:
■ Travel aggregators like MakeMyTrip, Cleartrip, and EaseMyTrip.
■ Third-party BNPL services like LazyPay, Simpl, and ZestMoney.
■ Some airlines directly partner with financial institutions.

Key benefits of Pay Later/Cardless EMI:
INSTANT CREDIT APPROVAL: No need for long waiting times for approval.
NO KYC DOCUMENTS: Just a mobile number is required for registration.
NO INTEREST: For credit periods of 3 months.
EMIs WITHOUT A CREDIT

CARD: Pay in instalments without traditional credit card.
FLEXIBLE PAYMENT PERIODS: Choose to pay within 3, 6, 9, or 12 months.
NO PRE-CLOSURE FEES: Option to close the loan early without extra charges.
Process to book:

CHOOSE FLIGHT: Select your desired flight and choose BNPL.
KYC VERIFICATION: Complete KYC checks.
DOWN PAYMENT: Make an initial down payment.
REVIEW TERMS: Go through repayment terms.
COMPLETE BOOKING: Finalise your booking.

Read full report here: mybs.in/2ejrgNM

COMPILED BY SURBHI GLORIA SINGH

50 years of purpose over influence.

50 Years of Insight

businessstandard bsindia business.standard business-standard.com

ANGEL ONE LIMITED

Regd. Off: 601, 6th Floor, Akruti Star, Central Road, MIDC, Andheri East, Mumbai - 400093 **SEBI Registration No (Stock Broker): INZ000161534**

PUBLIC NOTICE

This is to inform that, "[Angel One]", "AOSG-IA", "Ai-Net-GEL Pro" applications on play store/IOS & "https://angelcommodity.in/", "https://www.angeloneyes.com/" are wrongfully and deceptively using the brand name and logo of Angel One Limited to deceive the general public in believing it to be associated with Angel One Limited. Further, certain whatsapp / telegram groups are wrongfully and deceptively using the brand name, logo of Angel One Limited along with name & image of senior official to deceive the general public in believing it to be associated with Angel One Limited. List of such impersonating groups can be accessed from link : https://www.angelone.in/caution-for-investors. Investors and General Public are hereby informed that Angel One Limited does not have any association and/or relation, directly or indirectly with "[Angel One]", "AOSG-IA", "Ai-Net-GEL Pro" applications or "https://angelcommodity.in/", "https://www.angeloneyes.com/" or private whatsapp / telegram groups in any capacity. Angel One Limited will not be liable in any manner of financial loss and /or consequence of dealing with such application or weblink. Please note that any person dealing with them will be dealing at his/her own risk and responsibility.

For ANGEL ONE LTD
Sd/-
Authorized Signatory

Date : 11.01.2025

KOKAN MERCANTILE CO-OP BANK LIMITED

Registered Office : 1st Floor, Harbour Crest, Mazgaon T.T, Mumbai 400010. | Phone : 23723753, 23729969, 23729970, 23729971, 23734202, 23734311. Fax : 23748569 | W: www.kokanbank.net

NOTICE OF LARGE WILLFUL DEFAULTER

It is hereby informed to the public in general that the following person is the borrower of The Kokan Mercantile Co-operative Bank Ltd., and the constituent person availed loan and credit facilities in his name and in the name of his firm on false representation that the same will be repaid within repayment period punctually as per the terms and condition agreed upon. However the constituent has committed default in repayment and deliberately duped the Kokan Mercantile Co-operative bank and perpetuating the default in the tune of viz:

FAISAL JAMIL ATTARWALA
Prop. GOLDEN GATE ASSOCIATES

Sr. No	Name Of Borrower	Loan Account no.	Total	O/S. as on 10.01.2025
1	Faisal Jamil Attarwala	750037031000003	3,27,57,092.00	
2	M/S Golden Gate Associates Prop. Faisal Jamil Attarwala.	750031333000001	43,52,603.00	
		TOTAL	3,71,09,695.00	

As a matter of precaution vide this notice with his photo the public in general is hereby cautioned in dealing with him. Bank has declared his name as large willful defaulter.

Sd/-
AUTHORISED OFFICER
KOKAN MERCANTILE CO-OP BANK LTD

ANANDRATHI INVESTMENT SERVICES

NOTICE

Fraudulent use of the Anand Rathi Name in Fake Stock Market Groups

This is to inform the general public that Anand Rathi Shares and Stock Brokers Ltd. (ARSSBL) has recently discovered several fake accounts created by unknown persons or groups on the platform "WhatsApp." These individuals or groups have created a fraudulent WhatsApp group named "301ARExchange Group," falsely representing themselves as being associated with our organization. They are continuously disseminating recommendations for buying, selling, or holding shares/securities, which, among other things, violate SEBI and stock exchange regulations.

A fraudulent app link, i.e., https://indarpro/pms.apk, is being circulated on the WhatsApp platform to create deception and operate the fraudulent WhatsApp group. These fake recommendations and messages are being circulated with the intent to open fake investment/trading accounts, deceive and cheat investors and the public at large, and damage the reputation of the Anand Rathi Group.

Please note that there is no such WhatsApp group under the umbrella of the Anand Rathi Group. ARSSBL, being a SEBI-registered intermediary, does not issue unauthorized stock recommendations. We urge the public to avoid engaging with this fraudulent group or any associated links and to report any suspicious activity.

We emphasize that this fraudulent message and group are deceptive in nature. The individuals or group responsible for this scam are in no way affiliated or associated with Anand Rathi Shares and Stock Brokers Ltd. and/or the Anand Rathi Group in any capacity. In response to this illegal activity, we have lodged a police complaint against these unknown individuals engaged in such illicit practices. A copy of the said complaint is available on our official website: www.anandrathi.com.

Additionally, we are taking necessary steps to protect investors' interests and safeguard our company's reputation, as outlined in the relevant regulatory guidelines.

All investors and members of the public are strongly advised not to fall prey to these fraudulent schemes and to remain vigilant against such scams. Anyone choosing to deal with such unauthorized entities does so at their own risk. Anand Rathi Shares and Stock Brokers Ltd. shall bear no responsibility or liability for any losses, damages, or liabilities arising from such illicit activities.

By order of Anand Rathi Share and Stock Brokers Ltd.
SEBI Regt. no. - INZ000170832

Date: 10/01/2025

By order of
Anand Rathi Share and Stock Brokers Ltd.
(SEBI Regt. no. - INZ000170832)

PSPCL Punjab State Power Corporation Limited

Regd. Office: PSEB Head Office, The Mall Patiala- 147001
Corporate Identity No. U40109PB2010SGC033813
Website: www.pspcl.in (Contact Number 96461-07151)

Tender Inquiry no. 649/GHTP/EMC/SSMC-247 Dated: 09.01.2025

Dy. Chief Engineer/Electrical Maintenance Circle, Guru Hargobind Thermal Plant, Lehra Mohabbat, invites e-tender for Reclamation of Power Transformer Oil with LOW Resistivity & IFT (Inter-Facial Tension) at GHTP, Lehra Mohabbat as per detailed Scope of work mentioned in the technical specifications.

For detailed NIT & tender specification please refer to https://eproc.punjab.gov.in from 14/01/2025 from 11:00 am onwards.

Note: Corrigendum & addendum, if any will be published online at https://eproc.punjab.gov.in

76155/12/3804/2023/40675 **GHTP-03/25**

COURT ROOM NO. 14 MAZGAON IN THE CITY CIVIL COURT BOMBAY AT MUMBAI

COMMERCIAL SUIT NO. 586 OF 2022 (Order V Rule 20 (1-A) of Code of Civil Procedure, 1908)

Plaint lodged on:- 04-04-2022 Plaint admitted on:- 25-08-2022

Under Order V, Rule 2, Of the code of Criminal Procedure, 1908 r/w Sec. 16 of the Commercial Courts Act, 2015.

RULE 51, SUMMONS to answer plaint under Section 27 O. V. rr. 1, 5, 7 & 8 and O. VIII r.9 the Code of Civil Procedure

UCO BANK, a body corporate Constituted under the Banking Companies (Acquisition & Transfer of Undertakings) Act, 1970 having its Head Office at 10, Biplabi Trailokya Maharaj Sarani, Kolkata-700 001, And one of its Branch Office amongst others Known as UCO Bank Chowpatty Branch, Situated at Bharatya Vidya Bhavan Pandita Ramabhai Road, Chowpatty, Mumbai - 400007 State of Maharashtra, represented by Mr. Gaurav sonawane, Age: 33 Years, Chief Manager, UCO Bank, Chowpatty Branch Mumbai-400 007] ...Plaintiff

VERSUS

M/s Satguru Garments (Proprietor Mr. Narayan G. Kadam)]
30/230, Motilal Nagar No-3, M. G. Road, Goregaon West, Mumbai-400062]
Mr. Narayan G. Kadam, (Proprietor of M/s Satguru Garments)]
30/230, Motilal Nagar No-3, M.G.Road, Goregaon West, Mumbai-400062].Defendants

To,
Defendant Name:
1. M/s Satguru Garments
2. Mr. Narayan G. Kadam
3. The Defendants abovenamed
(As per Order dated on 22.10.2024 in presiding in Court Room No. 14, H.H.J Ajezuddin Kazi) Camber Summons No. 1466 of 2024 as asper Prayer (a)

WHEREAS the above named Plaintiff has filed relating a Plaint in this Honorable Court against you and you are hereby summoned to file a written statement within 30 days of the service of the present summons and in case you fail to file the written statement within the said period of 30 days, you shall be allowed to file the written statement on such other day, as may be specified by the court, for reasons to be recorded in writing and on payment of such costs as the court deems fit, but which shall not later than 120 days from the date of service of summons. On the expiry of one hundred and twenty days from the date of service of summons, you shall forfeit the right to file the written statement and the court shall not allow the written statement to be taken on record.

THE PLAINTIFF, THEREFORE PRAY:

a. That the Defendants be decreed and ordered to pay to the Plaintiffs sum of **Rs. 10,43,650.62/- (Rupees Ten lakh Forty Three Thousand six hundred fifty and Sixty Two Paise only)** as on **15.03.2022** under **Loan Account No.00900510000311** as per particulars of claim given in Exhibit 'G' with the further interest at the rate of 8.85% p.a. overdue with monthly rests plus 2% penal interest from the date of filing of the suit till the date of judgment and thereafter further interest at the same rate from the date of judgment till payment as the advances were granted to the Defendants for commercial purposes within the meaning of Order 38 of the Code of Civil Procedure, 1908;

a. That the Defendants may be directed to pay to the Plaintiffs their costs of the suit and

b. For such other and further reliefs as the nature and circumstances of the case may require.

You hereby summoned to appear in this Court in person or by an Advocate able to answer all material questions relating to the suit, or who shall be accompanied by some other person able to answer all such questions to answer the above named plaintiff and as the suit is fixed for the final disposal, you must produce all your witnesses on that day, and you are hereby required to take notice that in default of your appearance on the day before mentioned, the suit will be heard and determined in your absence and you any document in your possession or power containing evidence relating to the merits of the plaintiff's case or upon which you intended to rely in support of your case and in particular for the Plaintiff/s the following Documents :-

Given under my hand and Seal of this Hon'ble Court Sd/-
This 05th day of November 2024 Sealer For Registrar, City Civil Court,

RAJKUMAR K. SHUKLA LAW FIRM ADVOCATES AND CONSULTANTS
ADVOCATE FOR PLAINTIFF, Office No. 10, 2nd Floor, Building No. 84, Janmabhoomi Marg, Fort, Mumbai - 400 001 91-9833625098, 022-22876392 advshukla@gmail.com
NOTE: Next date in this Suit is **14.01.2025** Please check the status and next/further date of this Suit on the Official Website of the City Civil & Session Court, Gr. Mumbai;.

2 कंपनी समाचार

संक्षेप में

पैक्टो का राजस्व वित्त वर्ष 24 में 22 फीसदी बढ़ा

स्वास्थ्य प्रौद्योगिकी मंच पैक्टो का वित्त वर्ष 2023-24 में राजस्व 22 फीसदी बढ़कर 240 करोड़ रुपये रहा। साथ ही इस दौरान उसने 3,500 करोड़ रुपये का सकल व्यापारिक मूल्य (जीएमवी) हासिल किया। कंपनी बयान के अनुसार, मरीजों तथा चिकित्सकों को जोड़ने वाले डिजिटल हेल्थकेयर मंच का घाटा 2023-24 में कम होकर 17 करोड़ रुपये पर आ गया जो पिछले वित्त वर्ष में 99 करोड़ रुपये था। इसमें कहा गया कि कंपनी ने 2023-24 की अंतिम तिमाही में लाभ हासिल किया है। यह पहला मौका है जबकि कंपनी ने किसी तिमाही में लाभ कमाया है। कंपनी सितंबर 2024 को समाप्त होने वाले पिछले 12 महीनों में लगातार लाभ की स्थिति में है। कंपनी ने 31 मार्च 2024 को समाप्त वर्ष में 3,500 करोड़ रुपये का जीएमवी हासिल किया।

भाषा

टीवीएस के पूर्व ईडी एच लक्ष्मणन का निधन



सुंदरम क्लोट्ज़ (अब टीवीएस होल्डिंग्स लिमिटेड) के पूर्व कार्यकारी निदेशक एच लक्ष्मणन का शुक्रवार को 92 साल की आयु में निधन हो गया। वह उम्र से जुड़ी बीमारियों से जूझ रहे थे।

परिवार में उनकी पत्नी, एक बेटा और दो बेटियां हैं। महज 20 साल की उम्र में टीवीएस मोटर के संस्थापक टीएस श्रीनिवासन (चीमा) के साथ मिलकर करने वाले लक्ष्मणन ने तकनीकी और कानूनी अनुबंधों से लेकर श्रम संबंधों तक कारोबार चलाने की सभी बारीकियों को सीखा। उन्होंने भविष्य की वृद्धि की नींव रखते हुए भारत का सबसे बड़ा वाहन कलपुर्जा समूह बनाया।

बीएस

न्यूबर्ग डायग्नोस्टिक्स ने जुटाए 940 करोड़ रुपये

पृष्ठ 1 का शेष

कोटल ऑल्ट के पार्टनर राहुल शाह ने कहा, 'हम न्यूबर्ग डायग्नोस्टिक्स के साथ इस साझेदारी से काफी उत्साहित हैं क्योंकि वह भारत में डायग्नोस्टिक्स क्षेत्र की तस्वीर बदलने के लिए काम कर रही है। इस निवेश से न्यूबर्ग के दृष्टिकोण एवं संभावनाओं में हमारे भरोसे की झलक मिलती है।' न्यूबर्ग डायग्नोस्टिक्स की स्थापना 2017 में हुई थी और वह अपने क्षेत्र की अग्रणी कंपनी के तौर पर उभर रही है। वह भारतीय मूल की शीर्ष चार डायग्नोस्टिक्स कंपनियों में शामिल है। उसका देश के 250 शहरों में 10,000 से अधिक टच पॉइंट और 250 से अधिक लैब्स का एक व्यापक नेटवर्क है। चर्चा है कि वेल्नु ने कहा था कि कंपनी ने मार्च 2024 को समाप्तवित्त वर्ष में करीब 1,000 करोड़ रुपये जुटाए थे। बीएस रिसर्च ब्यूरो द्वारा संकलित आंकड़ों से पता चलता है कि उसकी आय 551 करोड़ रुपये थी और वित्त वर्ष 2023 में उसे 44 करोड़ रुपये का शुद्ध घाटा आया था। वित्त वर्ष 2022 में उसने 111 करोड़ रुपये की आय पर 25 करोड़ रुपये का शुद्ध लाभ दर्ज किया था। न्यूबर्ग भारत की शीर्ष दो जीनोमिक्स कंपनियों में शामिल है। वह नवजात स्क्रीनिंग एवं प्रजनन जीनोमिक्स संबंधी जांच में अग्रणी है। हाल में न्यूबर्ग ने कई अधिग्रहण किए हैं। इनमें बैंगलूरु की आनंद डायग्नोस्टिक्स, अहमदाबाद की सुप्राटेक माइक्रोपैथ, पुणे की एजी डायग्नोस्टिक्स और चेन्नई की एलिनैच लैब आदि शामिल हैं।

सूचीबद्ध कंपनियों के मुकाबले गैर सूचीबद्ध फर्में

ज्यादा तेजी से जोड़ रही क्षमता

सचिन मामपट्टा मुंबई, 10 जनवरी

अपने सूचीबद्ध प्रतिस्पर्धियों के मुकाबले गैर-सूचीबद्ध कंपनियां ज्यादा तेज रफ्तार से नए संयंत्र और अन्य अतिरिक्त क्षमताएं जोड़ रही हैं। सेंटर फॉर मॉनीटरिंग इंडियन इकॉनमी (सीएमआईई) के आंकड़ों के अनुसार वित्त वर्ष 2024 के लिए गैर-सूचीबद्ध कंपनियों की शुद्ध अचल संपत्तियों में वृद्धि 7.5 फीसदी थी। यह सूचीबद्ध कंपनियों की 6.4 फीसदी वृद्धि के मुकाबले ज्यादा है।

यह आंकड़ा 4,231 गैर-सूचीबद्ध और 3,575 सूचीबद्ध गैर-वित्तीय कंपनियों पर आधारित है। गैर-सूचीबद्ध कंपनियों के आंकड़े कुछ अंतराल के बाद जारी किए जाते हैं। यहां दिसंबर के अंत तक के आंकड़े इस्तेमाल किए गए हैं। ये उस संख्या का लगभग पांचवां हिस्सा हैं जो आम तौर पर सभी नतीजे आने के बाद सीएमआईई डेटाबेस में उपलब्ध हो जाते हैं। उन्हें मोटे तौर पर रूझान का संकेत माना जा सकता है। शुद्ध स्थायी संपत्तियां मूल्यहास के हिसाब से मशीनरी, उपकरण और अन्य इसी तरह की संपत्तियों की कीमत को दर्शाती हैं। इन संपत्तियों में वृद्धि का मतलब यह हो सकता है कि कंपनियां अपनी उत्पादक क्षमता बढ़ा रही हैं।



गैर सूचीबद्ध पर नजर

लेकिन मौजूदा परिवेश में निवेश बढ़ा रही ज्यादातर कंपनियां सेमीकंडक्टर, बैटरी या सोलर पावर जैसे नए जमाने के क्षेत्रों की हैं। स्वतंत्र बाजार विश्लेषक अंबरीश बालिगा का कहना है कि अधिग्रहण एक अन्य तरीका है जिसके जरिये कुछ

लार्सन एंड टुब्रो के समूह मुख्य अर्थशास्त्री सच्चिदानंद शुक्ला के अनुसार क्षमता के अनुसार टिका हुआ है, वैश्विक आर्थिक और भूराजनीति के कारण कम विश्वास और धन की ऊंची लागत मार्जिन के लिए चुनौती बनी हुई है। उन्होंने कहा

कंपनियां अपनी क्षमता बढ़ाना चाहेंगी। लेकिन उनके अनुसार मांग की स्थिति में सुधार होने पर व्यापक पूंजीगत व्यय में तेजी आएगी। उन्होंने कहा, 'हमारा मानना ​​है कि यह वित्त वर्ष 2026 की पहली या दूसरी तिमाही में हो सकता है।'

उपभोक्ता वस्तु, विद्युत एवं सेवाएं (वित्तीय क्षेत्र को छोड़कर) इस वृद्धि के मुख्य वाहकों में से हैं। उपरोक्त प्रत्येक क्षेत्र में सालाना आधार पर 8 से 11 प्रतिशत की वृद्धि देखी गई। हवाई यातायात और संबंधित सेवाओं में सालाना आधार पर शुद्ध अचल संपत्तियों में 58.3 प्रतिशत इजाफा दर्ज किया गया जो तेजी से बढ़ते विमानन बाजार के कारण हुआ। गैर-सूचीबद्ध क्षेत्र में निर्माण और रियल एस्टेट कंपनियों ने भी

अपनी सूचीबद्ध प्रतिस्पर्धियों को पीछे छोड़ दिया है।

एफएमसीजी कंपनी निरमा की स्थायी संपत्तियां वित्त वर्ष 2024 में 121 प्रतिशत बढ़कर 11,000 करोड़ रुपये से अधिक हो गईं। एयर इंडिया के लिए यह 48.8 फीसदी बढ़कर 48,794 करोड़ रुपये और एमेर्जन डेटा सर्विसेज के लिए 12 फीसदी तक बढ़कर 18,127.7 करोड़ रुपये हो गईं। ये उन प्रमुख कंपनियों में शामिल हैं जिनके आंकड़े कैपिटालाइन पर उपलब्ध थे। इनमें से कुछ कंपनियां विकास को बढ़ावा देने के लिए अन्य कंपनियों का अधिग्रहण भी कर सकती हैं। उदाहरण के लिए, निरमा समूह ने मार्च 2024 में ग्लेनमार्क लाइफ साइंसेज का अधिग्रहण पूरा कर लिया।

स्टार्टअप ऐक्सीलेरेटर की अंतिम सूची जारी की गई

अजिंथ्य कावले मुंबई, 10 जनवरी

गेमिंग यूनिर्कॉर्न गेम्स 24x7 ने अपने स्टार्टअप ऐक्सीलेरेटर प्रोग्राम टेकएक्सपेडाइट प्रोग्राम के तहत 17 फर्मों की सूची जारी की है। ये कंपनियां आर्टिफिशल इंटेलिजेंस (एआई), गेमिंग और समावेशी प्रौद्योगिकी जैसी श्रेणियों से जुड़ी हैं। पिछले साल अक्टूबर में पेश किए गए इस प्रोग्राम के लिए 330 से अधिक कंपनियों ने आवेदन दिया था।

चयनित कंपनियां अगले आठ हफ्तों में उद्योग के शीर्ष अधिकारियों, वेंटर कैपिटलिस्ट्स (वीसी) और डोमेन विशेषज्ञों संग कारोबार निरंतरता रणनीतियों, बाजार में पैठ बनाने के दृष्टिकोण, वित्तीय ढांचे, उन्नत प्रौद्योगिकी समेत अन्य मुद्दों से जुड़े मेंटरशिप कार्यक्रमों में भाग लेंगी।

कार्यक्रम के हिस्से के रूप में गेम्स 24x7 हर

कंपनी को 30 से अधिक प्रौद्योगिकी भागीदारों

से 5 लाख डॉलर का क्रेडिट देगी। कंपनी के

सह-संस्थापक और सह-मुख्य कार्याधिकारी



त्रिविक्रमन थंपी ने कहा, 'टेकएक्सपेडाइट के साथ हमारा उद्देश्य सभी उद्यमियों को उन समस्याओं को हल करने में मदद करने के लिए शुरू से अंत तक सलाह देना है। इसके अलावा हम उन्हें एक ऐसा मंच भी प्रदान करेंगे जहां से वे बाद में पूंजी जुटा सकेंगे।'

गेम्स 24x7 एक ऑनलाइन गेमिंग कंपनी है जिसकी स्थापना 2006 में हुई थी। इसमें टाइगर ग्लोबल, द राइन ग्रुप और मलाबार इन्वेस्टमेंट एडवाइजर्स जैसे निवेशकों ने निवेश किया है। यह फर्म ऑनलाइन रमी प्लेटफॉर्म रमीसकल और फैंटसी स्पोर्ट्स प्लेटफॉर्म माई11सकल का संचालन करती है।

लगातार छठे साल स्प्लेंडर

दीपक पटेल

नई दिल्ली, 10 जनवरी

दोपहिया वाहन बनाने वाली हीरो मोटोर्कार्प की स्प्लेंडर लगातार छह साल से भारत की सबसे ज्यादा बिकने वाली मोटरसाइकल बनी हुई है। मगर डीलक्स, पैशन और ग्लैमर जैसे कंपनी के अन्य बड़े मॉडल की लोकप्रियता में काफी कमी आई है। ये गाड़ियां साल 2019 में ग्राहकों को जितनी पसंद आती थीं अब उतनी पसंदीदा नहीं रह गई हैं। जैटो डायनामिक्स की एकरिपोर्ट से इसका खुलासा हुआ है और बिजनेस स्टैंडर्ड ने भी उन आंकड़ों को देखा है। जहां स्प्लेंडर की सालाना बिक्री साल 2019 के मुकाबले साल 2024 में 31.7 फीसदी बढ़कर 36.38 लाख हो गई, वहीं अन्य मॉडलों की बिक्री में काफी गिरावट दर्ज की गई है। डीलक्स की सालाना बिक्री 67.2 फीसदी कम होकर 10.29 लाख और पैशन की सालाना बिक्री 55.3 फीसदी घटकर 2.66 लाख गाड़ियों की रह गई। मगर सबसे बड़ी गिरावट ग्लैमर की बिक्री में आई है। पांच साल पहले यानी साल 2019 तक जो गाड़ी भारत की पांचवीं सबसे ज्यादा बिकने वाली मोटरसाइकल थी वह अब शीर्ष 10 में भी जगह नहीं बना सकी। जैटो डायनामिक्स इंडिया के प्रेसिडेंट रवि भाटिया ने बिजनेस स्टैंडर्ड से कहा, 'ऐसा लगता है कि स्प्लेंडर की बिक्री से ही हीरो के अन्य

मॉडल की भरपाई हो रही है। स्प्लेंडर शुरू से ही हीरो की सबसे ज्यादा बिकने वाली मोटरसाइकल रही है और विनिर्माता ने भी डिजाइन और प्रौद्योगिकी में आए नए रूझानों को बरकरार रखने के लिए स्प्लेंडर को लगातार अपडेट किया है।'

उन्होंने कहा, 'फिलहाल, स्प्लेंडर प्लस लाइनअप में सात वर्जन हैं, जबकि डीलक्स में पांच और पैशन में सिर्फ एक 100 सीसी की गाड़ी है। स्प्लेंडर इसलिए भी ग्राहकों को शुरू से पसंद आई है क्योंकि यह किफायती रही है और उसके अलावा इसके संस्करण की बड़ी श्रृंखला और समय के साथ बनाए गए मजबूत ब्रांड नाम के कारण पसंदीदा बना हुआ है। इन वजहों से साफ पता चलता है कि स्प्लेंडर के निरंतर सुधार और विविधता पर ध्यान केंद्रित करने से ग्राहक अन्य मॉडलों से दूर हो सकते हैं।'

उद्योग के सुर्जों ने बताया कि कंपनी पिछले कुछ वर्षों में मोटरसाइकल बाजार के प्रीमियम सेगमेंट पर अधिक ध्यान दे रही है।

सबसे ज्यादा बिकने वाली शीर्ष 10 गाड़ियों में होंडा की शाइन की बिक्री में सबसे ज्यादा उछाल देखने को मिला है। आंकड़ों के मुताबिक, पिछले छह वर्षों में शाइन की सालाना बिक्री दोगुना होकर 19.04 लाख तक पहुंच गई है। भाटिया ने कहा, 'शुरू में होंडा शाइन साल 2023 के मध्य तक सिर्फ 125 सीसी वाली श्रेणी में मौजूद थी। उसके बाद कंपनी

ने 100 सीसी वाली शाइन 100 बाजार में उतारा। इस पेशकश से शाइन की बिक्री को दम निला और उसके बाद साल 2023 और 2024 के कुछ महीनों में मॉडल की बिक्री संख्या में 100 प्रतिशत तक की वृद्धि देखी गई।'

होंडा की यूनिर्कॉर्न ने भी साल 2019 से 2024 के बीच दमदार बाजार हिस्सेदारी हासिल की और शीर्ष 10 से बाहर रहने वाली यह गाड़ी सीधे नौवें स्थान पर पहुंच गई। इसी तरह, साल 2021 में पेश की गई टीवीएस की राइडर ने भी दमदार प्रवेश किया और साल 2024 में कंपनी सबसे ज्यादा बिकने वाली मोटरसाइकल ऐंड स्कूटर इंडिया (एचएमएसई), टीवीएस मोटर, बजाज ऑटो और रॉयल एनफील्ड ने कोई जवाब नहीं दिया।

इसके अलावा, बजाज की पल्सर ने भी पिछले छह वर्षों में बिक्री में 61 फीसदी की वृद्धि के साथ मजबूत वृद्धि दर्ज की है, जबकि प्लेटिना ने भी 2019 के बाद से समग्र वृद्धि देखी, 2024 में इसकी एक साल पहले के मुकाबले बिक्री में गिरावट आई।

सवाल जवाब

अगर फिल्म चल जाए तो उसकी कोई थाह नहीं रहती

1,745 स्क्रीन वाली पीवीआर आईनॉक्स भारत की सबसे बड़ी मल्टीप्लेक्स श्रृंखला है। लेकिन 6,200 करोड़ रुपये राजस्व कमाने वाली इस फर्म का शेयर बुरी तरह गिरा हुआ है। कहा जा रहा है कि सिनेमा कारोबार संकट में है। कंपनी के प्रबंध निदेशक अजय बिजली ने वनिता कोहली खांडेकर संग बातचीत में इस साल फिल्म कारोबार पर अपनी राय दी। मुख्य अंशः

पिछले साल कुल बॉक्स ऑफिस कलेक्शन और टिकटों की बिक्री में तीन फीसदी की मामूली गिरावट आई है। फिर पीवीआर आईनॉक्स का शेयर इतना क्यों लुढ़का है ? हम शेयर बाजार की कीमतों में आई घट-बढ़ पर कोई टिप्पणी नहीं करेंगे क्योंकि वे कई बाहरी कारकों पर भी निर्भर करती हैं और ये चीजें कंपनी के फंडामेंटल्स के परे हैं। पीवीआर अभी भी असाधारण अनुभव मुहैया कराने पर ध्यान दे रही है। उसे पूरा भरोसा है कि इस साल कारोबार में दमदार वृद्धि होगी।

फिल्म कारोबार की क्या स्थिति है ? अगर कोई फिल्म चल जाती है तो फिर उसकी कोई थाह नहीं रहती है। पुष्पा 2ः द रूल ने बॉक्स ऑफिस पर 1,100 करोड़ रुपये की शुद्ध कमाई की है। यह वैश्विक महामारी के बाद का दौर है और हमारे पास अब तक सबसे ज्यादा कमाई करने वाली भारतीय फिल्म है। यह काफी महत्वपूर्ण संकेत है। लोग अब घर से फिल्में देखने के लिए बाहर निकल रहे हैं।

मुंबई | शनिवार, 11 जनवरी 2025

बिज़नेस स्टैंडर्ड

एआई की फैक्टरी खोले भारतः धूपर

शाइन जैकब

चेन्नई, 10 जनवरी

चिप बनाने वाली दिग्गज कंपनी एनवीडिया ने आर्टिफिशल इंटेलिजेंस (एआई) क्रांति में छलांग लगाने के लिए भारत में एआई फैक्टरी लगाने के लिए कहा है। आर्टिफिशल इंटेलिजेंस में तेजी पर सवार एनवीडिया हाल में ऐपल को पीछे छोड़कर विश्व की सबसे मूल्यवान कंपनी बन गई है।

भारत में एआई फैक्टरी की वकालत करने वाले विशाल धूपर एनवीडिया में दक्षिण एशिया के प्रबंध निदेशक हैं। उनका कहना है कि हमारे देश में विनिर्माण इंटेलिजेंस की जरूरत है और इसका उपयोग भारत करे और अधिशेष का निर्यात कर दे। उन्होंने शुक्रवार को तमिलनाडु की प्रमुख आईटी बैठक यूईमैजिन 2025 में कहा, 'भारत और तमिलनाडु के लिए सबसे बड़ा अवसर इंटेलिजेंस के लिए विनिर्माण संयंत्र और एआई के लिए फैक्टरियां लगाना है। मैं इन्हें डेटा सेंटर नहीं कह रहा हूं।' एआई फैक्टरियां ऐसा परिवेश अथवा केंद्र हैं जो अत्याधुनिक जेनरेटिव एआई मॉडल बनाने के लिए कंप्यूटिंग पावर, डेटा और प्रतिभा को साथ जोड़कर एआई क्षेत्र में नवोन्मेष और सहयोग वृद्धि को बढ़ावा देता है।

उन्होंने कहा कि जिस तरह से भारत ने मोबाइल प्रौद्योगिकी की तरफ छलांग लगाई, उसी तरह देश को सामान्य उद्देश्य की कंप्यूटिंग के बजाय एक्सीलेरेटेड कंप्यूटिंग की तरफ तेजी से जाना चाहिए। यह सस्टेनेबल कंप्यूटिंग है। धूपर ने कहा कि एक्सीलेरेटेड कंप्यूटिंग का मतलब है कि आप ग्राफिक प्रोसेसिंग यूनिट्स (जीपीयू) और सीपीयू को बढ़ा रहे हैं।

ये गेमिंग कंसोल और सेल्फ ड्राइविंग कारों से लेकर दुनिया के सबसे शक्तिशाली सुपर कंप्यूटरों तक को शक्ति प्रदान करता है। दिलचस्प है कि कैलिफोर्निया की इस कंपनी के पास जीपीयू में तीन दशकों की विशेषज्ञता है। इस कारण बाजार में प्रतिस्पर्धियों के मुकाबले उसका एकाधिकार है। एआई चिप बाजार में कंपनी के पास 90 फीसदी की बाजार हिस्सेदारी है और इसके मुकाबले एडवांस्ड माइक्रो डिवाइसेज (एएमडी) और इंटेल जैसी प्रतिद्वंद्वियों के पास मामूली बाजार हिस्सेदारी है। 27 अक्टूबर को समाप्त हुए तीसरी तिमाही के दौरान एनवीडिया ने 35.1 अरब डॉलर का जोरदार राजस्व अर्जित किया है जो एक तिमाही पहले के मुकाबले 17 फीसदी और एक साल पहले के मुकाबले 94 फीसदी अधिक है। इसके अलावा कंपनी का डेटा सेंटर राजस्व भी तिमाही में रिकॉर्ड 30.8

अरब डॉलर रहा जो दूसरी तिमाही के मुकाबले 17 फीसदी और एक साल पहले की इसी अवधि के मुकाबले 112 फीसदी का इजाफा है।

धूपर ने कहा कि भारत सरकार पहले ही साल 2018 में रणनीतिक पेपर और उसके बाद एआई मिशन की घोषणा कर एआई क्षेत्र में दमदार छलांग लगा चुकी है। उन्होंने कहा, 'सरकार ने सभी बुनियादी ढांचों को एक साथ लाने का माहौल तैयार किया है। आगे का पहला कदम काफी बढ़िया है। टीसीएस और अन्य कंपनियां इस पर काम कर रही हैं कि हम वर्कफ्लो को कैसे एकीकृत करें। यह बस शुरुआत है और अभी बहुत कुछ करना बाकी है।'

डेटा केंद्रों के लिए बिजली की खपत पर स्थायी तौर पर ध्यान देने के बारे में उन्होंने कहा कि आने वाले समय में 250 किलोवाट वाले डेटा सेंटर भी आएंगे और भारत के पास ऐसे डेटा सेंटर लाने का बड़ा मौका भी है क्योंकि इसके लिए अधिक बिजली और पानी की उपलब्धता के साथ कम आबादी वाले इलाकों की जरूरत है। फिलहाल, 40 से 125 किलोवाट वाले डेटा सेंटर को हाई डेंसिटी डेटा सेंटर माना जाता है जबकि दुनिया भर के डेटा सेंटर 200 किलोवाट तक की खपत करते हैं।