

## Caution Notice

### Attention to all Customers and the General Public

Dear Client,

It has come to our notice that some unknown individuals have been fraudulently using our Company name Angel One Ltd. to carry out scams and illicit activities through the social media weblinks <https://stocks.ydfund-pro.top>, <https://angeloneinvestment.com/> are collecting funds, offering returns on investment. We would like to emphasize that these individuals do not represent Angel One Limited or any of its affiliates/channel partners in any capacity. Furthermore, certain Whatsapp / Telegram groups are wrongfully and deceptively using the brand name and logo of Angel One Limited along with name & image of senior officials to deceive the general public into believing it is associated with Angel One Limited.

Further, it has been observed that, a person named “Gulshan Lowanshi” operating through mobile number “9131492775” is providing securities market tips for trading, assured returns on investments in stock market and doing profit sharing arrangement with investors.

It has also been observed that these fraudsters have been reaching out to individuals, claiming to be representatives of our company Angel One Ltd, and offering false services, products, or investment opportunities. They may even provide fraudulent websites, documents, contact details, or mobile apps (resembling the same as Angel One Ltd.) on Android / iOS to trick their victims into believing their authenticity or association with Angel One Limited. We would like to inform everyone that Angel One Limited has no involvement whatsoever in any such activities.

### To protect yourself from falling victim to their scams, we advise the following precautions:

- Be cautious of fake accounts that impersonate genuine trading/ investments or influencers.
- Double-check the website URLs, reviews, privacy policy, terms & conditions and social media handles and review from the open source.
- Verify & think twice before investing money in such platforms which are mostly coming through such online social media profiles/ channels/ influencers.
- Avoid sharing sensitive personal or financial information through social media.
- Avoid clicking on suspicious links or downloading unauthorized applications from facebook, instagram, whatsapp, telegram & other social media platforms.
- Beware of suspicious offers: Be wary of any offers or schemes that seem too good to be true. Always conduct thorough research and due diligence before engaging in any financial transactions or investments. Be cautious while transferring funds to a third-party account.
- Change your passwords regularly and use strong passwords that are difficult to predict. Do not share OTP / PIN / Password with anyone.
- Report any fraudulent activity through our official channels. Connect with our support team 18001020 or write to [support@angelone.in](mailto:support@angelone.in)
- Report online cybercrime related incidents on <https://www.cybercrime.gov.in> and National Helpline Number 1930 or nearest police station.

Please remember that Angel One Ltd. takes your security and trust seriously and we remain dedicated & committed to providing our customers with reliable and legitimate services.

Thank you for your cooperation and assistance in preventing any further suspicious activities.

Refer below content.

News Article:

<https://www.cnbctv18.com/personal-finance/angel-one-warns-investors-against-fraudulent-social-media-groups-19539605.htm>

Social media posts :

<https://www.instagram.com/reel/DD9kqEUPKWM/>  
[https://www.instagram.com/p/DDPBTBwth4S/?img\\_index=1](https://www.instagram.com/p/DDPBTBwth4S/?img_index=1)  
<https://www.instagram.com/p/DDrRogHt-eb/>

Regards,  
Team Angel One

\*Disclaimer - Investments in securities market are subject to market risk, read all the related documents carefully before investing.  
Copyright © 2021 AngelOne. All rights Reserved.

This mail provides vital information about new investment options. Still if you want to risk missing such essential updates, you have the option to [unsubscribe](#)



# USAID funded 7 projects worth \$750 mn in India in FY24: FinMin report

But no funding made for enhancing ‘voter turnout’

PRESS TRUST OF INDIA  
New Delhi, 23 February

Amid a raging political controversy over US Agency for International Development’s (USAID’s) alleged role in influencing Indian elections, the latest annual report of the finance ministry has disclosed that the agency funded seven projects worth \$750 million in 2023-24.

Currently, seven projects worth a total budget of \$750 million (approximately) are being implemented by USAID in partnership with Government of India, as per the Finance Ministry annual report for 2023-24.

For the financial year 2023-24 (FY24), an obligation of a total of \$97 million (about ₹825 crore) has been made by the USAID under the seven projects, it said.

The Department of Economic Affairs under the Finance Ministry which is the nodal department for bilateral funding arrangements has also shared the details of projects funded in FY24 in the report.

During the year, no funding was made for enhancing voter turnout but to projects related to agriculture & food security programme; water, sanitation and hygiene (WASH), renewable energy, disaster management, and health.

Besides, it said, funds were committed for sustainable forests and climate adaptation program, and energy efficiency technology commercialisation and innovation project.

The United States of America’s bilateral development assistance to India started in 1951 and it is mainly administered through USAID. Since its commencement, USAID has provided economic assistance of over \$17 billion to India in various sectors for over 555 projects.

## Trump’s latest claim: USAID gave \$18 mn to India for elections

US President Donald Trump has claimed that the Biden administration allocated \$18 million in funding to India to help with its elections, arguing that the country doesn't need this money.

His remarks during a speech at the Conservative Political Action Conference (CPAC) on Saturday after he repeatedly attacked the USAID for allocating USD 21 million in funding to India for “voter turnout”.

In his speech, Trump also accused India of taking advantage of the US.

“18 million dollars for helping India with its elections. Why the hell? Why don't we just go to old paper ballots, and let them help us with their elections, right? Voter ID. Wouldn't that be nice? We're giving money to India for elections. They don't need money,” he said.

“They take advantage of us pretty good. One of the highest tariff nations in the world...We have a 200 per cent (tariffs) there and then we're giving them a lot of money to help them with their election,” Trump said. PTI



Political controversy erupted in the country earlier this month after the Elon Musk-led DOGE (Department of Government Efficiency) claimed that it had cancelled a \$21 million grant to India to boost “voter turnout”.

US President Donald Trump also repeatedly claimed that USAID under the previous administration led by Joe Biden allocated \$21 million in funding to India for ‘voter turnout’.

External Affairs Minister S Jaishankar on Saturday said the information put out by the Trump administration is “concerning” and that the government is looking into it.

The USAID was allowed in India “in good faith, to do good faith activities”, and suggestions are being made out of America that

“there are activities which are in bad faith,” Jaishankar had said.

On the other hand, the Congress party on Sunday accused the BJP of indulging in “anti-national work” by spreading “fake news from America” and asserted that Prime Minister Narendra Modi and S Jaishankar will also have to answer as to why the government is silent when US President Donald Trump and Elon Musk are “insulting” India repeatedly.

Congress general secretary in-charge Jairam Ramesh said: “BJP is a procession of liars and illiterates. The news about \$21 million, on which the BJP and their bootlickers were jumping on, turned out to be fake. The \$21 million in 2022 was not for ‘voter turnout’ in India, but for Bangladesh.”

# Surat rings loud in ultra-premium smartphone surge beyond metros

SURAJEET DAS GUPTA  
New Delhi, 23 February

If you assumed that ultra-premium smartphones — priced at ₹45,000 and above — were largely confined to India's big metros and Tier-I cities, think again. Surat, best known for its diamond-processing and textile industries, may be classified as a Tier-II city, but it has surged to become the fifth-largest market for these high-end devices.

This Gujarat city accounted for 2.4 per cent share of the ultra-premium smartphones market in October 2024, according to fresh data from Counterpoint Research, thus not only dominating the Tier-II segment but also surpassing four of the eight leading Tier-I cities, including Kolkata (1.3 per cent), Hyderabad and Ahmedabad (1.6 per cent each), and even Chennai (1.7 per cent).

The data underscores how major smartphone brands have success-



Mumbai remains the largest ultra-premium phone market, accounting for 8.1 per cent of sales of such phones in October, followed by Delhi-NCR (7.4 per cent) and Bengaluru (4.2 per cent)

fully expanded their reach, tapping into aspirational demand in smaller cities. As Indian consumers embrace premium devices, supported by increasingly attractive EMI schemes, the share of the top 30 cities in ultra-premium smartphone sales declined from 40 per

cent in September 2024 to 37 per cent in October.

More broadly, India's Tier-I cities —including Mumbai, Delhi-NCR, Bengaluru, Pune, Chennai, Ahmedabad, Hyderabad, and Kolkata — remain the primary market for these phones but saw their collective share of this segment fall from 31 per cent in October 2023 to 29 per cent a year later. Meanwhile, Tier-II and smaller cities now command a dominant 71 per cent share in sales volume.

Within the Tier-II segment, Surat leads the pack, followed by Jaipur (0.9 per cent), with Visakhapatnam and Nagpur tied for third place at 0.6 per cent each.

Ultra-premium models span offerings from Apple Inc, Samsung's Galaxy S23 and S24, and flagship devices from OnePlus, Vivo, Google, and Xiaomi, with prices ranging from ₹45,000 to upwards of ₹150,000. The broader trend of mar-

ket premiumisation is evident, with the segment's share in total smartphone sales climbing from 10 per cent in May 2024 to 18 per cent in October. Mumbai remains the largest market, accounting for 8.1 per cent of ultra-premium phone sales in October, followed by Delhi-NCR (7.4 per cent) and Bengaluru (4.2 per cent).

“The numbers indicate that premium smartphones are increasingly being consumed beyond metros and Tier-I cities, largely driven by Apple's role in creating aspirational demand in smaller cities,” said Tarun Pathak, research director at Counterpoint.

Pathak also highlighted the role of e-commerce platforms and financing schemes in driving sales. “The availability of EMI options ensures that consumers don't need to save large sums for upfront payments, providing greater flexibility in budgeting,” he added.

## KOHLI'S 100 POWERS INDIA'S WIN OVER PAK



India defeated Pakistan in a high-octane Champions Trophy league match by 6 wickets in Dubai, riding on Virat Kohli's 51st ODI century. While scoring his first hundred in a Champions Trophy cricket match, Kohli went past 14,000 runs in the 50-over format. Shreyas Iyer scored 56 runs. The win all but ensures India's qualification to the semifinals of the tournament and Pakistan's disqualification. Earlier in the day, Pakistan were restricted to 241 in 49.4 overs, with Kuldeep Yadav scalping three wickets. Saud Shakeel was the highest scorer for Pakistan with 62 runs. India captain Rohit Sharma, after a promising start, lost his wicket for 20. From then on, Kohli's partnerships with vice-captain Shubman Gill and Iyer paved the way for a comprehensive victory

PHOTO: PTI

## Women achievers to take over PM's social media a/cs to mark Women's Day

Calling on people to celebrate and respect the indomitable spirit of women, Prime Minister Narendra Modi said on Sunday that he will hand over his various social media accounts to women achievers from different walks of life to mark the International Women's Day on March 8.

In his monthly “Mann Ki Baat” address, Modi said these successful women will talk about their work and experience on his social media accounts.

“Let us celebrate and respect the indomitable spirit of women,” he said, lauding the increasing participation of women in different sectors.

The prime minister had handed over his social media accounts to seven leading women from different fields on March 8, 2020 in a similar gesture.

With followers in tens of millions on X, YouTube and Instagram, among other platforms, Modi is one of the most-followed global leaders on social media.

The prime minister also renewed his appeal to people to take measures to deal with the growing problem of obesity, saying it is necessary for India to become a fit and healthy country.

Citing research, he said one out of eight people is suffering from obesity and their numbers have doubled in the last few years. PTI

यूको बैंक

UCO BANK

(A Govt. of India Undertaking)

UCO Bank Operations & Services Dept; 2, India Exchange Place; Kolkata - 700001;

PUBLIC REQUEST FOR ACTIVATING INOPERATIVE ACCOUNTS IN UCO BANK

As per RBI guidelines, a Savings / Current Account shall be treated as inoperative if there are no 'customer induced transactions' (Financial / Non Financial) in the account for a period of over two years.

To prevent account from being inoperative or transferred to RBI DEA Fund it is required to keep the account activated. Customer can visit any Branch with KYC documents for activation of account.

UCO Bank has launched a nationwide campaign from 24th February to 10th March 2025 for activation of inoperative accounts. Customers are requested to make good use of this campaign and reactivate their inoperative accounts.

For details please visit our website: <https://www.ucobank.com/> or contact our toll free number 1800 103 0123 / nearby Branch.

No App / Portal is launched for activation of account. Do not share your OTP / detail with anyone.

General Manager,  
OSD and Transaction Monitoring Vertical.

सम्मान आपके विश्वास का | Honours Your Trust

ANGEL ONE LIMITED

Regd. Off: 601, 6th Floor, Akruti Star, Central Road, MIDC, Andheri East, Mumbai - 400093 SEBI Registration No (Stock Broker): INZ000161534

PUBLIC NOTICE

This is to inform that, weblinks <https://stocks.ydfund-pro.top>, <https://angeloneinvestment.com/> are wrongfully and deceptively using the brand name and logo of Angel One Limited to deceive the general public in believing it to be associated with Angel One Limited.

This is to inform that, a person named "Gulshan Lowanshi" operating through mobile number "9131492775" is providing securities market tips for trading, assured returns on investments in stock market and doing profit sharing arrangement with investors.

Further, certain whatsapp / telegram groups are wrongfully and deceptively using the brand name, logo of Angel One Limited along with name & image of senior officials to deceive the general public in believing it to be associated with Angel One Limited. List of such impersonating groups can be accessed from link: <https://www.angelone.in/caution-for-investors>.

Investors and General Public are hereby informed that Angel One Limited does not have any association and/or relation, directly or indirectly with weblinks <https://stocks.ydfund-pro.top>, <https://angeloneinvestment.com/> or private whatsapp / telegram groups in any capacity.

Angel One Limited will not be liable in any manner of financial loss and /or consequence of dealing with such applications or weblinks. Please note that any person dealing with them will be dealing at his/her own risk and responsibility.

For ANGEL ONE LTD  
Sd/-  
Authorized Signatory

Date : 24.02.2025

Business Standard

50

INVITING APPLICATIONS FOR THE BUSINESS STANDARD- RAHUL KHULLAR INTERNSHIPS

This is the third edition of a programme instituted jointly by *Business Standard* and the family of late Mr. Rahul Khullar, a well-regarded administrator who influenced and steered government policy in several critical areas.

The **one-month internship** will provide six young journalists the opportunity to work at our New Delhi office during **June 2025**, covering economic policy and governance issues. Each will earn a stipend of **₹30,000**.

Students who are about to complete or have just completed their course from top journalism institutes can apply by writing to [bsrki@bsmail.in](mailto:bsrki@bsmail.in) with their profile and a 500-word statement of purpose (SOP). An internal committee of *Business Standard* will vet the applications.

*Business Standard* will award a certificate to the interns, and may decide – on the basis of merit, need and performance – to offer them jobs.

The last date for accepting applications is **31 March 2025**.

**PLEASE NOTE:** The application will be considered only if it is accompanied by an SOP. This is not an online or hybrid opportunity. Only those who can complete the internship in person for the entire month of June at the *Business Standard* Delhi office need apply.

internship

☒ experience

☒ learning

☒ exposure

☒ practice

50 years of market wisdom, not market whispers.

50 Years of Insight

YOGI ADITYANATH

Hon'ble Chief Minister, U.P.

PSIDA

UTTAR PRADESH STATE INDUSTRIAL DEVELOPMENT AUTHORITY

PURSuing GROWTH WITH DEVELOPMENT

NAND GOPAL GUPTA 'NANDU'

Minister for Industrial Development, U.P.

ANNOUNCES INDUSTRIAL PLOTS SCHEME

at

BHARAPACHPERA INDUSTRIAL AREA PILIBHIT

Ecogensis Industrial Park with Sustainability Focus

ALLOTMENT RATE

Rs. 3120/- per sqm.

PLOT SIZES

2.50 to 100 acre

SCHEME OPENS ON

24 FEBRUARY 2025

LOCATION FEATURES

Site Location

Industrial Area located in Bharapachpera, Pilibhit district about 36 km of Pilibhit, 100 km of Bareilly and 300 km from Lucknow & Delhi. Located along state border between UTTAR PRADESH & UTTARAKHAND

SALIENT FEATURES

Industrial Area Spread in 951 acre

Broad Road Network

Sewerage / CETP Network

Water Supply Network

SCADA Command Centre to Surveillance 24x7 Infra

Facility Buildings Admin & Guest House 100 Beds Dormitory for Labor Fire Station/Police Chowki & Public Toilets

Storm Water Drain Network

Solid Waste Management

Entrance Gate & Compound Wall

Eco Park

Power Supply 24x7

HOW TO APPLY

The application form available online on [www.niveshmitra.up.nic.in](http://www.niveshmitra.up.nic.in) & application may be submitted in same portal along with payment of 10% earnest money of allotment rate & Non Refundable Processing Fees.

The list of the plots & details, terms & conditions under the scheme is available on PSIDA Authority's official website [www.onlineupsida.com](http://www.onlineupsida.com)

Allotment will be made on "as is where is basis"

ATTRACTIVE PAYMENT PLANS

Land is available for 90 years lease basis.

Land allotment rate Rs. 3120/- per sqm.

10% while applying from Nivesh Mitra Portal.

40% deposited within 60 days after issuing allotment letter.

Remaining 50% to be deposited in 6 half yearly instalment with applicable rate of interest.

Land rebate of 2% available on Land cost if total cost to be paid within 60 days after allotment letter.

Possession of land after 50% payment

OTHER FEATURES & SCHEME

GIS of land available on [www.onlineupsida.com](http://www.onlineupsida.com) - One Map

Lease Registration & Sanction of Building plan services & Other NOC clearances are available in single window portal [www.niveshmitra.up.nic.in](http://www.niveshmitra.up.nic.in)

UP Government Attractive incentive & subsidy schemes are available on [www.niveshmitra.up.nic.in](http://www.niveshmitra.up.nic.in)

DEVELOPMENT WORK IN PROGRESS

PSIDA

UTTAR PRADESH STATE INDUSTRIAL DEVELOPMENT AUTHORITY

PSIDA COMPLEX, A-1/4, LAKHANPUR, KANPUR-208024

Helpline No.: 0120-4401000 | 8707503785, 0512-2582851, 2582852, 2582853

[www.onlineupsida.com](http://www.onlineupsida.com) | [ceo@upsida.co.in](mailto:ceo@upsida.co.in), [rmrupsidcbareilly@gmail.com](mailto:rmrupsidcbareilly@gmail.com)

[@PSIDA](https://www.facebook.com/PSIDAOfficial) | [@PSIDAOfficial](https://www.facebook.com/PSIDAOfficial) | [@PSIDAOfficial](https://www.facebook.com/PSIDAOfficial) | [@PSIDAOfficial](https://www.facebook.com/PSIDAOfficial) | [@PSIDAOfficial](https://www.facebook.com/PSIDAOfficial)



### संक्षेप में

## अदाणी ने 58,104 करोड़ रुपये का कर चुकाया

विविध क्षेत्र में कार्यरत अदाणी समूह की कंपनियों ने वित्त वर्ष 2023-24 में 58,104 करोड़ रुपये का कर चुकाया है। समूह ने रविवार को यह जानकारी दी। समूह ने वित्त वर्ष 2022-23 में 46,610 करोड़ रुपये का कर्ज चुकाया था। अदाणी समूह ने बताया कि भुगतान किए गए करों में वैश्विक कर, शुल्क और अदाणी पोर्टफोलियो की कंपनियों द्वारा वहन किए गए अन्य शुल्क, अन्य हितधारकों की ओर से जुटाए और भुगतान किया गया अप्रत्यक्ष कर योगदान और शुल्क और कर्मचारियों के लाभ के लिए सामाजिक सुरक्षा योगदान शामिल हैं। अरबपति गौतम अदाणी की अगुआई वाले समूह ने वित्त वर्ष 2023-24 (अप्रैल, 2023 से मार्च, 2024) के लिए अपनी कर पारदर्शिता रिपोर्ट जारी की है। *भाषा*

## प्रमुख शहरों में मकानों की मांग मजबूत : गोदरेज

गोदरेज प्रॉपर्टीज के कार्यकारी चेयरपर्सन पिरोजशा गोदरेज ने कहा है कि प्रमुख शहरों में आवासीय संपत्तियों की मांग 'बहुत मजबूत' बनी हुई है, लेकिन पिछले कुछ वर्षों में देखा गया उत्साह अब थोड़ा कम हो रहा है। गोदरेज प्रॉपर्टीज देश के प्रमुख रियल एस्टेट डेवलपर्स में से एक है। यह 28,000 करोड़ रुपये से अधिक की संपत्तियां बेचकर बिन्नी बुकिंग के मामले में 2024 में सबसे बड़ी सूचीबद्ध रियल्टी कंपनी बन गई है। पिरोजशा गोदरेज ने कहा कि आवास बाजार में मांग में कोई सुस्ती नहीं है। यह कंपनी की बिन्नी बुकिंग से पता चलता है। *भाषा*

# ईवी निवेश की नीति में चार्जिंग ढांचा भी होगा शामिल!

**सुरजीत दास गुप्ता**  
नई दिल्ली, 23 फरवरी

**सरकार** चार्जिंग के बुनियादी ढांचा नेटवर्क के निर्माण में निवेश को भी शामिल करने के प्रस्ताव पर विचार कर रही है ताकि वैश्विक कंपनियां पिछले साल घोषित नीति के तहत निवेश की अपनी पात्रता के मानदंडों को आसानी से पूरा कर सकें। इस नीति के तहत उन्हें एक विनिर्माण संयंत्र बनाने के लिए तीन साल में 50 करोड़ डॉलर का निवेश करने की जरूरत थी। बदले में उन्हें देश में इलेक्ट्रिक वाहनों (ईवी) के आयात के लिए रियायती शुल्क मिलता। पिछले साल मार्च में घोषित इस नीति को मोटे तौर पर टेस्ला को लुभाने के प्रयास के रूप में देखा गया (अलबत्ता विनफास्ट और जगुआर लैंड रोवर के जरिये टाटा के साथ-साथ बीएमडब्ल्यू जैसी अन्य कंपनियों ने भी इस पर विचार किया था)। हालांकि यह नीति संभावित वैश्विक कार विनिर्माताओं को लुभाने में विफल रही। लिहाजा, भारी उद्योग मंत्रालय को हितधारकों के साथ नए सिरे से बातचीत शुरू करनी पड़ी। कई लोगों ने तर्क दिया कि ईवी संयंत्रों में मौजूदा निवेश को भी नीति में शामिल किया जाना चाहिए क्योंकि वर्तमान ढांचे में जल्द

### टाटा न्यू के क्विक कॉमर्स को रफ्तार मिलने की दिख रही उम्मीद

# बिगबास्केट से तेजी की आस

**शिवानी शिंदे**  
मुंबई, 23 फरवरी

बिगबास्केट (बीबी) पर करीब 80 प्रतिशत ऑर्डर क्विक कॉमर्स से आने के कारण कंपनी के सह-संस्थापक और मुख्य कार्य अधिकारी हरि मेनन का मानना है कि बिगबास्केट टाटा न्यू की पेशकशों के लिए क्विक कॉमर्स शाखा के रूप में काम करेगी। मेनन ने बिजनेस स्टैंडर्ड से कहा, 'हां, बीबी टाटा न्यू के लिए क्विक कॉमर्स (क्यूसी) की पेशकशों को आगे बढ़ाएगी। जबकि फिलहाल न्यू फ्लैश बीबी नाउ द्वारा संचालित है।' उन्होंने यह भी कहा कि अंततः टाटा न्यू की ज्यादातर पेशकशें बीबी के जरिये पेश की जाएंगी। उन्होंने कहा 'फिलहाल बीबी ने क्विक कॉमर्स की पेशकश को क्रोमा, टाटा क्लिक तक पहुंचा दिया है और जल्द ही टाटा 1एमजी भी शामिल होगी। आगे चलकर हम इस तरह के और भी गठजोड़ करेंगे। उदाहरण के लिए धनतेरस के दौरान सोने के सिक्कों के लिए हमारा टाटा तनिफ़ के साथ गठजोड़ रहा, लेकिन यह सजीनल है। शायद भविष्य में अवसर मिल सके हैं।'

वर्तमान में न्यू फ्लैश किराने का सामान, इलेक्ट्रॉनिक्स, फैशन, स्वास्थ्य, सौंदर्य और शिशु देखभाल जैसी श्रेणियों की पेशकश करती है। श्रेणियों की बढ़ती संख्या को आपूर्ति के लिए कंपनी अपने डिलिवरी पार्टनर के पारिस्थितिकी तंत्र को भी बढ़ा रही है। हालांकि मेनन ने डिलिवरी बेड़े के सटीक आकार का खुलासा तो नहीं किया,



लेकिन उन्होंने बताया कि इसे मासिक आधार पर व्यवस्थित किया जा रहा है।

मेनन ने स्वीकार किया कि बिगबास्केट के क्विक कॉमर्स की दिशा में बढ़ने में कुछ देर हुई, लेकिन उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि इस देरी से कंपनी के प्रति इकाई राजस्व पर असर नहीं पड़ा है। क्विक कॉमर्स क्षेत्र का रुख करने के बाद से बीबी के मामले में औसत ऑर्डर मूल्य (एओवी) 850 रुपये से ऊपर है और यह मिश्रित मूल्य निर्धारण है। तुलनात्मक रूप से देखें, तो क्विक कॉमर्स श्रेणी में अधिकांश कंपनियों के लिए औसत ऑर्डर मूल्य इससे कम है। क्लिकडट के मामले में औसत ऑर्डर मूल्य 707 रुपये है, स्विगी का ईस्टामार्ट 534 रुपये के स्तर पर है और जेप्टो 625 रुपये के स्तर पर है।

# टेस्ला से भारतीय ईवी कंपनियों को खतरा नहीं : सीएलएसए

**सोहिनी दास**  
मुंबई, 23 फरवरी

**अमेरिका** की इलेक्ट्रिक वाहन (ईवी) कंपनी टेस्ला के भारत आने को लेकर चर्चा तेज हो गई है इस बीच पूंजी बाजार और निवेश समूह सीएलएसए ने कहा कि अमेरिका की कंपनी अगर बैटरी वाला इलेक्ट्रिक वाहन 25,000 डॉलर की कीमत पर बेचती है, तब भी भारत की वाहनों से जुड़ी मूल उपकरण निर्माता (ओईएम)

कंपनियों को कोई खतरा नहीं होगा।

फिलहाल अमेरिका में टेस्ला की सबसे सस्ती गाड़ी टेस्ला मॉडल 3 और मॉडल वाई 35,000 डॉलर में उपलब्ध हैं। ऐसे में टेस्ला को इन दोनों मॉडल की बिक्री करने के मकसद से भारत के बाजार में अपनी लागत कम करने के लिए गाड़ी के कुछ फीचर कम करने होंगे या फिर चाटा सहना पड़ेगा।

सीएलएसए का मानना है कि अगर यह मान लिया जाए कि आयात शुल्क में संशोधन के बाद यह 15-20 प्रतिशत के



स्तर पर आ जाता है तब भी टेस्ला की कारें, घरेलू कंपनियों टाटा मोटर्स, महिंद्रा एंड महिंद्रा, मारुति सुजुकी इंडिया और ह्यूंडै मोटर इंडिया के 4 मीटर लंबे इलेक्ट्रिक

## जेप्टो कैफे के ऑर्डर 1 लाख के करीब

**उदिशा श्रीवास्तव**

नई दिल्ली, 23 फरवरी

**क्विक** क्विक कॉमर्स क्षेत्र की यूनिर्कार्न जेप्टो की 10 मिनट की फूड डिलिवरी सेवा जेप्टो कैफे रोजाना के 75,000 ऑर्डर का आंकड़ा पार करने के करीब दो सप्ताह बाद अब प्रतिदिन 1,00,000 ऑर्डर के करीब पहुंच गई है। कंपनी के सह संस्थापक और मुख्य कार्य अधिकारी आदित पलिचा ने लिंकडइन पोस्ट में यह जानकारी दी।

उन्होंने कहा कि पूरे वर्ष के दौरान सकल व्यापारिक मूल्य (जीएमवी) 10 करोड़ डॉलर तक पहुंचने का अनुमान है। जेप्टो कैफे ऐप दिसंबर 2024 में शुरू की गई थी। पलिचा ने पेशेवर नेटवर्किंग प्लेटफॉर्म पर लिखा, 'जेप्टो कैफे प्रतिदिन

महीना	प्रतिदिन ऑर्डर
दिसंबर 2024	30,000
जनवरी 2025	50,000
फरवरी 2025*	75,000
फ़रवरी 2025**	1,00,000
स्रोत: आदित पलिचा का सोशल मीडिया, *पहले 10 दिन, **22 फरवरी तक	

1,00,000 ऑर्डर तक पहुंच गई है। यह लगभग 50 प्रतिशत के स्थिर सकल मार्जिन के साथ 10 करोड़ डॉलर की वार्षिक जीएमवी दर के करीब है।' एक नई कंपनी होने के बावजूद जेप्टो कैफे का मौजूदा स्तर भारत में कुछ प्रमुख क्विक सर्विस रेस्तरां (क्यूएसआर) श्रृंखलाओं के आकार का 10 प्रतिशत से भी अधिक है। उन्होंने कहा, 'मेरा मानना

है कि यह भारत के क्यूएसआर उद्योग में क्रांति की शुरुआत है।'

दिसंबर 2024 में जब जेप्टो कैफे को अलग ऐप के रूप में शुरू किया गया था, तो उसने प्रतिदिन 30,000 ऑर्डर का स्तर हासिल कर लिया था। जनवरी 2025 में दैनिक ऑर्डर 50,000 का आंकड़ा पार कर गए और मासिक आधार पर 60 प्रतिशत की वृद्धि दर्ज की गई।

# भारत पब्लिसिस सैपिएंट के लिए राजस्व बाजार

**अभीक दास**

बेंगलूरु, 23 फरवरी

**डिजिटल** कारोबार परिवर्तन क्षेत्र की फ्रांस की कंपनी पब्लिसिस सैपिएंट के लिए भारत राजस्व सृजित करने



**संजय मेनन**

कारोबार की मात्रा या इसकी वृद्धि के अनुमानों के बारे में आंकड़े साझा करने से इनकार कर दिया। एचएफएस रिसर्च की साल 2024 की रिपोर्ट के अनुसार बैंकों, खुदरा विक्रेताओं, एरोस्पेस कंपनियों और अन्य क्षेत्रों के जीसीसी की संख्या साल 2029 तक 2,500 से अधिक हो जाने की उम्मीद है जो साल 2025 में करीब 1,800 थी। इस अवधि के दौरान इन केंद्रों पर कर्मचारियों की संख्या करीब दोगुनी होकर 40 लाख होने की संभावना है। पब्लिसिस सैपिएंट अपने वैश्विक वितरण मॉडल (जीडीडी) के साथ भारतीय जीसीसी संग काम करती है और वह अपने जेनएआई टूल डीबीटी जीपीटी का इस्तेमाल करके उनके बदलाव में मदद करती है।

# मणप्पुरम की बेन संग चर्चा अंतिम चरण में

**शाइन जैकब और देव चटर्जी**  
चेन्नई/मुंबई, 23 फरवरी

**भारत** की दूसरी सबसे बड़ी गोल्ड लोन कंपनी मणपुरम फाइनैस और अमेरिका की प्रमुख निजी इक्विटी फर्म बेन कैपिटल के बीच हिस्सेदारी खरीद पर बातचीत अंतिम दौर में पहुंच गई है। जानकार सूत्रों के अनुसार बेन कैपिटल जल्द ही मणपुरम फाइनैस में प्रवर्तक हिस्सेदारी के एक महत्वपूर्ण हिस्से का अधिग्रहण कर सकती है। दोनों पक्षों ने कंपनी में वीपी नंदकुमार के नेतृत्व वाले प्रवर्तक परिवार से पूरी अथवा आंशिक हिस्सेदारी के अधिग्रहण के लिए नवंबर 2024 में बातचीत शुरू की थी। मगर सौदे के मूल्य का खुलासा अब तक नहीं हो पाया है। जानकारी के लिए बिज़नेस स्टैंडर्ड ने नंदकुमार से पूछा तो खबर लिखे जाने तक उनका कोई जवाब नहीं आया। बेन कैपिटल ने कोई टिप्पणी करने से इनकार किया।

नंदकुमार और उनके परिवार के पास मणपुरम फाइनैस में 35.25 फीसदी हिस्सेदारी है। मौजूदा 17,000 करोड़ रुपये के बाजार पूंजीकरण के आधार पर उसका मूल्य करीब 5,992 करोड़ रुपये है। उम्मीद है कि प्रवर्तक हिस्सेदारी खरीदे जाने के बाद बेन कैपिटल बाकी शेयरधारकों के लिए खुली पेशकश लेकर आएगी।

नंदकुमार ने 13 फरवरी को विश्लेषकों से बातचीत में कहा था, 'बातचीत करना

बिल्कुल आम बात है, लेकिन इसका मतलब यह नहीं है कि हम किसी नतीजे पर पहुंच गए हैं।'

बताया जाता है कि मणपुरम फाइनैस के घाटे वाले और कम मुनाफा वाले कारोबार पर दोनों पक्षों में सहमति न बन पाने के कारण इस सौदे में देरी हुई। इन कारीबारों में माइक्रोफाइनैस, वाहन ऋण, आवास ऋण और एमएसएमई ऋण शामिल हैं। बेन कैपिटल कंपनी के आकर्षक गोल्ड लोन कारोबार का अधिग्रहण करने के लिए काफी उत्सुक थी। 31 दिसंबर, 2024 तक कंपनी की कुल 44,217 करोड़ रुपये की प्रबंधनाधीन परिसंपत्तियों में उसके गोल्ड लोन कारोबार की हिस्सेदारी 55 फीसदी यानी करीब 24,504 करोड़ रुपये थी। बताया जाता है कि बेन कैपिटल गोल्ड लोन कारोबार के लिए प्रीमियम देने में दिलचस्पी दिखा रही थी लेकिन प्रवर्तकों का मानना था कि यह सौदा व्यावहारिक नहीं होगा क्योंकि शेष कारोबार का प्रदर्शन अच्छा नहीं है।

सौदे की राह में एक अन्य प्रमुख बाधा घाटे में चल रही माइक्रो फाइनैस इकाई आशीर्वाद माइक्रो फाइनैस है जिसका कुल प्रबंधनाधीन परिसंपत्तियों में करीब 23 फीसदी योगदान है। कंपनी के वाहन ऋण कारोबार की कुल प्रबंधनाधीन परिसंपत्तियों में हिस्सेदारी करीब 12 फीसदी और आवास ऋण कारोबार की 4 फीसदी है। शेष हिस्सेदारी एमएसएमई ऋण कारोबार की है।

### सवाल जवाब

# क्विक फूड डिलिवरी सर्विस से मिल रहे 10% ऑर्डर

**फूड एग्रीगेटर्स और रेस्तरां के बीच चल रहे मौजूदा विवाद ने तीसरे विकल्प की मांग को फिर से हवा दे दी है। मैजिकपिन के सह-संस्थापक और मुख्य कार्य अधिकारी अंशु शर्मा ने उदिशा श्रीवास्तव को बताया कि यह प्लेटफॉर्म किस तरह रेस्तरां के समर्थन के बल पर खुद को उस विकल्प के रूप में स्थापित कर रहा है। उन्होंने मैजिकपिन के विस्तार और ओपनडीसी (डिजिटल कॉमर्स के लिए ओपन नेटवर्क) के एकीकरण के बारे में भी जानकारी दी। प्रमुख अंश ...**



**क्या आप मैजिकपिन की बाजार हिस्सेदारी और वृद्धि की रणनीति के बारे में बता सकते हैं?**

फूड डिलिवरी में खास तौर पर दिल्ली और बेंगलूरु में मैजिकपिन के पास 10 प्रतिशत बाजार हिस्सेदारी है। इस साल हमारा इरादा इतनी ही बाजार हिस्सेदारी के लक्ष्य के साथ मुंबई, पुणे, हैदराबाद और कोलकाता समेत 10 और शहरों में विस्तार करने का है। राष्ट्रीय स्तर पर हम चाहते हैं कि फूड डिलिवरी की बाजार हिस्सेदारी 20 प्रतिशत हो।

**आपकी विस्तार योजनाएं?**

हम देश के शीर्ष 20 शहरों में काम करते हैं और हमने बाजार को 6,500 इलाकों में विभाजित कर दिया है। हम इन शहरों में अपनी मौजूदगी और बढ़ाने पर ध्यान दे रहे हैं। हमारे साथ 2,00,000 व्यापारी जुड़े हुए हैं और हमारा लक्ष्य इन्हें दोगुना करना है। इसी तरह हमारे रेस्तरां साझेदारों की संख्या 1,00,000 है और इसे भी हम साल के आखिर तक दोगुना करने की योजना बना रहे हैं। विभिन्न क्षेत्रों में वृद्धि की वजह से हमारे मैजिकफ्लीट राइडर की संख्या भी 15,000 से दोगुनी हो जाएगी। अभी हमारा बेड़ा मैजिकपिन के 60 प्रतिशत ऑर्डर पूरे करता है जबकि बाकी ओपनडीसी के साझेदार पूरा करते हैं। हमारा बेड़ा सबसे तेज पिकअप और डिलिवरी के लिए ओपनडीसी के अन्य भागीदारों के साथ प्रतिस्पर्धा करता है, जिससे हमारी लॉजिस्टिक क्षमताएं मजबूत होती हैं।

**आपकी तत्काल फूड डिलिवरी इकाई मैजिकनाउ कैसा प्रदर्शन कर रही है?** हम 15 से 18 मिनट के भीतर डिलिवरी करते हैं।

हमने 2,000 स्टोर से शुरुआत की थी। अब हमारे पास 15,000 स्टोर हैं। व्यापारियों ने इन्हें तेजी से अपनाया है। आज हमारे लगभग 10 प्रतिशत ऑर्डर मैजिकनाउ के जरिये आते हैं। मैजिकनाउ का इस्तेमाल करने वाले ग्राहक ज्यादा संतुष्ट दिखते हैं तथा ज्यादा बार ऑर्डर देते हैं।

**नैशनल रेस्टोरेंट एसोसिएशन ऑफ इंडिया और फूड एग्रीगेटर्स के बीच विवादों की वजह से मैजिकपिन विकल्प के रूप में उभर रही है। आप किस तरह अलग हैं?** उभर रही है। आप किस तरह अलग हैं? अन्य फूड डिलिवरी प्लेटफॉर्म के विपरीत हम कभी भी डार्क स्टोरों का संचालन नहीं करेंगे। यह व्यापारियों के साथ प्रतिस्पर्धा करने के बजाय उनका समर्थन करना है। हम अपने खुद के क्लाउड किचन चलाने के बजाय मार्केटिंग और उनके लिए कारोबार बढ़ाने पर ध्यान केंद्रित करते हैं। इस प्रतिबद्धता ने शीर्ष ब्रांडों को हमारे साथ सहयोग करने और बेहतर दामों की पेशकश के लिए आकर्षित किया है।

**ओपनडीसी के साथ मैजिकपिन का एकीकरण?**

हम जो कर रहे हैं, उसके केंद्र में इस्तेमालकर्ताओं के स्मार्टफोन पर स्थानीय बाजारों की तुरंत पहुंच शामिल है। साल 2022 के आखिर में हमने ओपनडीसी से अपने व्यापारियों को उस प्लैटफॉर्म से जोड़ने के बारे में बात की थी, जहां बड़ी कंपनियां और ऐप उन्हें प्रदर्शित कर सकें। लिहाजा, साल 2023 में ओपनडीसी के साथ हमारा जुड़ाव हुआ। वर्तमान में हमारा 90 प्रतिशत कारोबार मैजिकपिन (विक्रेता और खरीदार दोनों से) से और 10 प्रतिशत अन्य खरीदार ऐप से आता है।